

PAVILLON FRANCE  
Salon CAMX 2017

Etats-Unis – Orlando, FL  
Du 12 au 14 septembre 2017

Venez rencontrer les principaux acteurs des **matériaux de composites**  
en Amérique du Nord

► **VOUS ÊTES...**

**Un exportateur actif** dans le secteur des composites.  
**Désireux d'accroître votre Chiffre d'Affaires** sur le principal marché mondial.  
**Volontariste** à l'international.

► **VOUS VOULEZ...**

**Rencontrer des donneurs d'ordre** nord-américains.  
**Présenter vos solutions** à des décideurs.  
**Analyser la concurrence.**  
**Anticiper** sur les tendances à venir.  
Mieux **comprendre** les affaires aux Etats-Unis.



## POURQUOI Y PARTICIPER ?

D'ici 2020, la demande dans le marché des composites aux USA devrait atteindre 12 Mds \$ USD

- L'industrie des matériaux composites est en **constante évolution** en Amérique du Nord.
- **Les Etats-Unis représentent près d'un tiers de l'industrie mondiale des composites**, soit 32% en valeur et 28% en volume. Le volume des composites aux Etats-Unis est autour de 9 à 10 kg par habitant, contre 3 à 6 kg dans les autres pays occidentaux.
- Au cours des 4 prochaines années, **une croissance de la productivité de 5% est prévue** sous l'impulsion d'innovations marquantes.
- **En 2018, environ 70% de la croissance de l'industrie des composites sera dirigée par trois principaux secteurs : l'aérospatiale (30%), l'automobile (25%) et la construction (15%).**

## THÉMATIQUES DU SALON



Photo CAMX 2016

- Le salon CAMX (The composites and Advanced Materials Expo), est un événement incontournable dans le secteur des **composites et matériaux avancés** : R&D, ingénierie, fabrication, fournisseurs et utilisateurs finaux.

- Ce salon remplace les événements annuels des deux organisations de **l'ACMA** (American Composites Manufacturers Association) et de **SAMPE** (Society for the Advancement of Materials and Process), qui ont lieu chaque année au printemps.

### Secteurs concernés :

- Transport
- Aérospatiale
- Marine
- Energie éolienne
- Construction
- Infrastructure
- Médicales
- Sports et Loisirs

### **Lors du dernier CamX (en sept. 2016):**

550 exposants, 250 conférences et 8 000 visiteurs

Pour la 4<sup>ème</sup> édition, le **CamX 2017** prévoit **d'augmenter le nombre d'exposants** et attirer plus de visiteurs.

## LES AVANTAGES DU PAVILLON FRANCE

- Une visibilité accrue sur le salon
- Un stand « clé en main »
- L'effet réseau : des contacts démultipliés
- Le partage d'expérience avec les acteurs présents aux Etats-Unis
- Une présentation rapide du marché américain et des pratiques des affaires



Photo non contractuelle

Exposer sur le Pavillon France, c'est rejoindre un groupement de stands d'entreprises françaises réunies sous une bannière « Créative France » permettant d'accroître votre visibilité.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

## NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 14 février 2017

FORFAITS	MONTANT HT	MONTANT TTC
Stand aménagé de 9 m <sup>2</sup>	5 300 €	6 360 €
Stand aménagé de 18 m <sup>2</sup>	9 900 €	11 880 €

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur [www.businessfrance.fr](http://www.businessfrance.fr) le site mondial de promotion des exportateurs français.

NB : Attention les frais de transport de votre matériel d'exposition ne sont pas compris, en particulier les frais de « drayage » entre l'entrée sur le site d'exposition et votre stand qui peuvent être élevés (bien vérifier ce point avec votre transporteur).

## SERVICES INCLUS



Catalogue  
exposants



Présentation du  
marché



Communiqué  
de presse



Vitrine YouBuy  
France

### Préparer votre salon en amont :

- Une **préparation facilitée (stand, échéances)** grâce à un interlocuteur francophone.
- Votre inscription gratuite au **catalogue officiel et au site internet.**
- Une **promotion active de la présence française** auprès des acteurs et opérateurs locaux.
- Un **rappel de vos anciens prospects américains AVANT le salon ou le suivi de contacts APRES le salon** (dans le limite de 10 contacts).

### Pendant le salon :

- Une **équipe** à votre disposition pendant toute la durée de l'évènement.
- Un **stand « clé en mains »** sans surprise de coûts.
- Une **réunion d'information** incluant une présentation marché.
- Un **effet réseau** grâce aux relations de Business France en Amérique du Nord et aux expériences partagées entre exposants français.
- Un **dîner networking** pendant le salon.

### Après le salon :

- Visibilité sur [www.youbuyfrance.com](http://www.youbuyfrance.com), le site mondial de promotion des exportateurs français, via la création de votre Vitrine YouBuy France.

## NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
<b>Forfait Networking</b> (sur l'Espace France, nombre limité de places) <ul style="list-style-type: none"> <li>• Insertion dans le e-catalogue France des exposants</li> <li>• Accès aux événements de networking organisés pour les entreprises françaises.</li> </ul>	100 €	120 €
<b>Mission de prospection personnalisée aux Etats-Unis</b> Business France Amérique du Nord vous propose une mission de prospection personnalisée afin de découvrir les opportunités du marché nord-américain en amont, pendant ou en aval du salon et dans l'Etat de votre choix si les rendez-vous n'ont pas lieu sur le salon. Cette mission vous permettra de tisser un réseau de clients potentiels, de prescripteurs et/ou de partenaires.	3 200 €	3 840 €
<b>Kit de présentation export</b> Il sert à présenter votre offre à l'étranger de façon adaptée aux cibles locales. Il présente votre entreprise et son offre de manière valorisante, lisible et adaptée aux spécificités du marché ciblé : langue, format, style de communication. Véritable outil de prospection, il est complémentaire à votre documentation existante.	650 €	780 €

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2015)

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France ([www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.



## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS 2017

### MISSION PLASTURGIE ALGERIE 2017

ALGERIE - Alger-Sétif-Oran

**Du 20 au 22 mars**

Contact : [leila.douidene@businessfrance.fr](mailto:leila.douidene@businessfrance.fr)

### CHINAPLAS

CHINE - Guangzhou (Canton)

**Du 16 au 19 mai**

Pavillon France

Sur le plus important salon d'Asie

Contact : [pascal.galli@businessfrance.fr](mailto:pascal.galli@businessfrance.fr)

Retrouvez tous nos événements sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

### IRAN PLAST

IRAN - Téhéran

**Du 26 au 29 septembre**

Pavillon France

Un marché qui s'ouvre – 1<sup>ère</sup> édition

Contact : [pascal.galli@businessfrance.fr](mailto:pascal.galli@businessfrance.fr)

### FAKUMA

ALLEMAGNE - Friedrichshafen

**Du 17 au 21 octobre**

Pavillon France

Un salon référence en Europe pour l'injection plastique

Contact : [pascal.galli@businessfrance.fr](mailto:pascal.galli@businessfrance.fr)

Pour toute information complémentaire, contactez :

#### Pascal GALLI

Chef de projets

Business France Paris

Tél : +33(0)1 40 73 35 53

[pascal.galli@businessfrance.fr](mailto:pascal.galli@businessfrance.fr)

#### Maria FERREIRA

Assistante

Business France Paris

Tél : +33(0)1 40 73 38 99

[maria.ferreira@businessfrance.fr](mailto:maria.ferreira@businessfrance.fr)

#### Agathe DAMOUR

Conseillère export

Business France Toronto

Tél : +1.416.977.1257 – Ext 221

[agathe.damour@businessfrance.fr](mailto:agathe.damour@businessfrance.fr)

Site internet du salon : [www.thecamx.org](http://www.thecamx.org)

Date limite d'inscription : **14 février 2017** - Dans la limite des places disponibles.